

Scandinavian BID Model

Jakob Ebner, Länsstyrelsen, Dalarna
Arild Løvik, Regionrådet for Fjellregionen

Resultat:

- Torsby: BID-manager på heltid, ny organisation
- Filipstad: Från 20% till 50% BID-manager
- Ludvika: Sussi Sakofalk - årets centrumutvecklare
- Rättvik: Ny satsning i Furudal
- Orsa: Från komunprojekt till att företagarföreningen tar över.
- Lst Värmland: Alla tätorter borde genomgå en BID-process
- Rendalen: Omfattande næringsmobilisering
- Alle norske kommuner ønsker å jobbe videre + 4 nye
- Internasjonal interesse for den skandinaviske modellen

BID-MODELLEN



Erfarenheter:

- Behov for bedre metodeoppfølging i Norge
- Äntligen en struktur att arbeta efter!
- Äntligen en coach som följer processen!
- Platsbesök och träffar med andra uppskattas
- Lyckad med case!

SCANDINAVIAN HEARTLAND

- Os
- Tynset
- Tolga
- Rendalen
- Alvdal
- Trysil
- Elverum
- Kongsvinger
- Årjäng
- Säffle
- Sunne
- Torsby
- Hagfors
- Filipstad
- Gängesberg
- Furudal
- Svärdsjö
- Idre Same by



En skandinavisk BID modell

- Göra det lättare att starta BID
- Använda BID inom turism, på landsbygd, i tätorter
- Skapa en skandinavisk BID plattform
- 19 BID-processer startas
- 1 jan 2019 – 31 dec 2021

En skandinavisk BID modell

EFFEKTER:

- Stärka företagens och kommuners innovationsförmåga marknadsanpassning och marknadstillgång
- Attraktiva och trygga miljöer som lockar till sig företag, arbetskraft och besökare.
- En varaktig supportfunktion för BID i Norge och Sverige

En skandinavisk BID modell

Upplägg: 50% BID-manager under 1,5 år

Videreutvikling, metode

Modellsupport + utbildningar

Sv. Stads kärnor och Rådhuset Vingelen

Coaching tillsammans med 3-5 andra BIDs

Resultat: Affärsplan + åtgärder långsiktig, kortsiktig

Finansieringsplan

Organisation på plats

Genomförda case under perioden